

BENVENUTI

# CIRCUITO BLOCKERAS

PRODUTTORI & CONSUMATORI UNITI



# VANTAGGI DEL CIRCUITO BLOCKERAS



## RISPARMIO PER I PRIVATI

I privati potranno spendere i Token BLK acquistati in prevendita al valore di 1 euro presso tutti gli esercenti attivi nel circuito. Il privato oggi in prevendita può acquistare il Token BLK al prezzo di partenza di 0.20 centesimi di Euro.

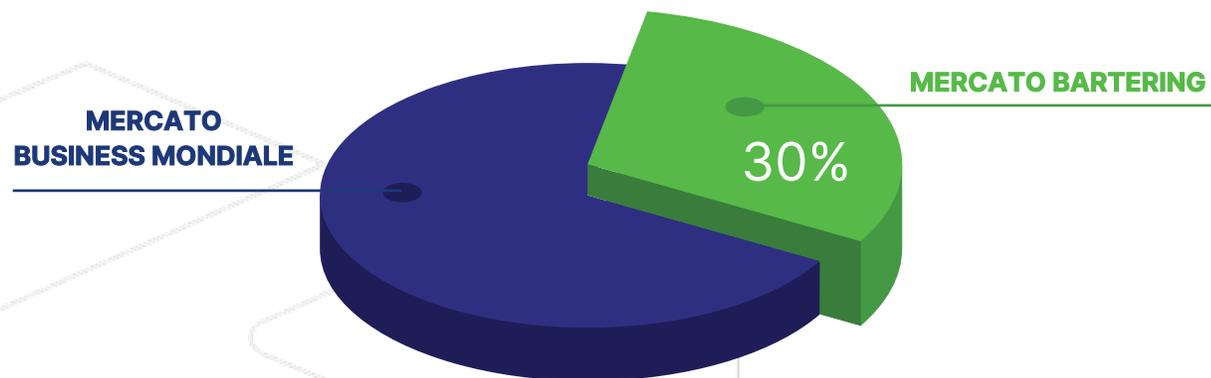


## AUMENTO DEL GIRO D'AFFARI PER AZIENDE E PROFESSIONISTI

L'esercente aumenta il suo giro d'affari, riceve Token BLK a fondo perduto fino alla fine della prevendita da poter spendere per necessità aziendali e personali. Il privato acquista il token in prevendita e quindi può risparmiare sugli acquisti futuri di beni e servizi.

# MERCATO DI RIFERIMENTO

## BARTERING IN BLOCKCHAIN



### VALORE DI MERCATO 30% DEL BUSINESS MONDIALE

Dipartimento del Commercio Americano calcola che questo mercato valga il 30% del business mondiale.



### UN'INDUSTRIA DA MILIARDI DI DOLLARI

I dati IRTA in un articolo su Bloomberg valuta che solo negli Stati Uniti ci sono 12 miliardi di dollari all'anno di transazioni senza scambio di valuta.

# DIFFERENZE TRA BLOCKERAS ED IL BARTER TRADIZIONALE

Circuito in Blockchain ed utilizzo utility Token decentralizzato come mezzo di scambio



Aziende in Blockeras ricevono il Token a fondo perduto



No debito e no compensazione



# MODELLO DI BUSINESS

## ESERCENTI

Hanno un costo annuale per la visibilità vetrina nel market place.

## PRIVATI

Acquistano il Token BLK ad un valore più basso rispetto al valore nel circuito.



# SVILUPPO BUSINESS

1

**PARTNERSHIP**

2

**ACCORDI QUADRO  
MAIN BRAND**

3

**ACQUISIZIONE CLIENTI  
VIA INTEGRAZIONE  
ONLINE SERVIZIO API**



# VANTAGGI COMPETITIVI



**PRIMO CIRCUITO AL MONDO  
IBRIDO DI BARTER IN  
BLOCKCHAIN**



**INCENTIVI ECONOMICI ALLE  
AZIENDE PARTNER**

Commissioni in Euro per la vendita del  
Token BLK e commissioni in Token BLK  
su nuovi iscritti al market place



**DECENTRALIZZAZIONE E NESSUN  
VINCOLO O LIMITE SU UTILIZZO  
TOKEN TRA PRIVATI ED AZIENDE**



**ABITUDINI INVARIATE PER LE  
AZIENDE IN FASE DI VENDITA**



**APP INNOVATIVE E SEMPLICI  
NELL'UTILIZZO**

Grazie!



## **NOSTRA MISSIONE**

“

**CREARE UN ECOSISTEMA  
NEL QUALE UNIRCI ED  
AIUTARCI TUTTI NOI  
PICCOLI IMPRENDITORI**